



Delinuts en noten zijn al jaren onlosmakelijk met elkaar verbonden. Delinuts is echter veel meer dan alleen noten. Het bedrijf is naast noten namelijk ook dé specialist op het gebied van pinda's, zidvruchten en rijstcrackers. Vanuit deze expertise is het assortiment bovendien uitgebreid met diverse aanverwante artikelen, zoals zaden en pitten, de heerlijkste chocoladeproducten, gedroogd fruit en groente- en fruitchips.

Delinuts staat bekend als een betrouwbare en deskundige organisatie met een verrassende en gevarieerde productlijn. Van over de hele wereld worden de allerlekkerste producten geïmporteerd, met uiterste zorg geselecteerd en onderworpen aan strenge kwaliteitseisen. Delinuts is gecertificeerd volgens ISO 22000, BRC, IFS en SKAL. De meer dan 500 kwalitatief hoogwaardige producten uit het vaste assortiment, aangevuld met 1.000 klant specifieke producten, worden niet alleen aan klanten in Nederland geleverd, maar gaan heel Europa door. Binnen de Benelux worden bestellingen op werkdagen binnen 24 geleverd, buiten de Benelux binnen 72 uur.

#### **Wij bieden:**

- Een brede, afwisselende en verantwoordelijke uitdaging aan medewerkers in een innovatieve en slagvaardige werkomgeving met een prettige werksfeer.
- Delinuts is een informele organisatie met, korte Communicatielijnen.
- Het arbeidsvoorwaardenpakket is marktconform.

## **Area Export Manager (m/v)**

Delinuts is op zoek naar een commerciële collega

### **Functiebeschrijving**

Commercieel – enthousiast – energiek – motiverend – punctueel

Je bent enthousiast en gedreven in het behalen van de omzet- en margedoelstellingen voor diverse klantengroepen in een nader af te bakenen rayon. De handel zit jou in het bloed. Bij jouw takenpakket behoren het onderzoeken, uitvoeren en managen van business development kansen. Je adviseert klanten en prospecten op productgebied, toepassingsmogelijkheden, trends en ontwikkelingen. Daarvoor participeer je in promotionele activiteiten zoals klant- en beursbezoeken.

Je houdt relevante verkoopdata bij uit het rayon, waaronder marktinfo, concurrentieprijzen en financiële informatie van de klant. Bij elk klantcontact en orderverwerkingsmoment signaleer je kansen en volg je deze op. Je hebt een proactieve houding bij het aanbieden van producten en het informeren naar behoeftigheden bij zowel bestaande klanten als prospecten. Je bent sterk in onderhandelen om op deze manier business te genereren.

Verder ben je accuraat en punctueel waar het gaat om het rapporteren van omzet en marge, het maken van prijsafspraken, calculaties, het verwerken van orders, after-sales activiteiten en overige administratieve handelingen. Hedendaagse ICT toepassingen zijn jou niet vreemd. Oog hebben voor het belang van de klant gaat bij jou hand in hand met het realiseren van commercieel succes. Je doet dat door (latente) behoeften van klanten te vertalen naar omzet- en winstkansen voor Delinuts.

#### **Profiel:**

- Enige jaren B2B ervaring in Food en/of Food gerelateerde sectoren;
- Uitstekende beheersing van de Nederlandse, Engelse en Duitse taal;
- Communicatief sterk, overredend vermogen;
- HBO commercieel denk- en werkniveau;
- Bereidheid tot reizen;
- In het bezit van rijbewijs B;
- Functionele kennis en vaardigheid in verkoop en administratieve aspecten;
- Accuraat en in staat om prioriteiten te stellen;
- Oplossingsgericht, stressbestendig en een teamplayer;
- Klantgericht en klantvriendelijk.

Er wordt gewerkt vanuit ons kantoor in Ede.

#### **Informatie:**

Voor meer informatie over de functie kan contact worden opgenomen met mevrouw J. Meister. 0318-555 000. Uw sollicitatie, inclusief CV, ontvangen wij graag uiterlijk 31 augustus 2018. U kunt uw sollicitatie o.v.v. "Area Export Manager" sturen aan [bettina@delinuts.nl](mailto:bettina@delinuts.nl).

*Acquisitie naar aanleiding van deze advertentie wordt niet op prijs gesteld.*